

Corporate Excellence

PARTNERS

Guía del programa

Esta guía está diseñada para proporcionar a los usuarios del Programa Corporate Excellence Partners de toda la República Mexicana información detallada en relación con los beneficios y las responsabilidades del programa.

¿Qué es un Partner Asociado?

El Partner Asociado es una empresa consultora o profesional independiente con altas capacidades comerciales, con experiencia en la prestación de servicios de asesoría empresarial



¿Qué requisitos debe cumplir?

- a) Deberá conocer, aceptar y firmar el convenio de confidencialidad.
- b) Deberá conocer, aceptar y firmar el aviso de privacidad.
- c) Deberá conocer, aceptar y firmar el acuerdo de colaboración.
- d) Deberá entregar la información requerida para su inclusión al directorio.
- e) Debe contar mínimo con 2 años de experiencia:
 - 📄 Atención a clientes del sector público y privado.
 - 📄 Ventas corporativas (prospección, seguimiento y cierre)
 - 📄 Formación, seguimiento y desarrollo de cartera.
 - 📄 Negociación y manejo de objeciones.
 - 📄 Investigación y análisis de mercados.
 - 📄 Gestión de propuestas y convenios corporativos.

¿Qué habilidades debe tener?

- ☑ Capacidad de planeación y organización
- ☑ Facilidad de palabra (elocuencia).
- ☑ Amplia capacidad de comunicación y persuasión.
- ☑ Orientación a resultados
- ☑ Habilidad de negociación y manejo de objeciones.
- ☑ Manejo de relaciones interpersonales
- ☑ Adaptabilidad, Resiliencia y tolerancia a la frustración



¿Qué responsabilidades y funciones debe desempeñar?

El Partner Asociado será directamente responsable de acuerdo a políticas y procedimientos de Corporate Excellence de:

- ☑ Elaborar estrategias de desarrollo comercial.
- ☑ Lograr los objetivos de ventas planteados.
- ☑ La planeación y ejecución del proceso de venta en su área.
- ☑ Análisis, consolidación y ampliación de nuestro mercado.
- ☑ Prospeccionar clientes potenciales y mercados meta.
- ☑ Mantener y desarrollar relaciones profesionales con los clientes
- ☑ Óptima administración (formación, seguimiento y desarrollo) de cartera.
- ☑ Responsable de mantener la calidad y rentabilidad de los clientes.
- ☑ Dar atención post-venta a nuestros clientes.

¿Qué beneficios obtiene?

El Partner Asociado obtiene, por su afiliación, los siguientes beneficios:

- a) El mejor esquema de comisiones del mercado: Un esquema de comisiones muy atractivo, sin tope, transparente, claro y sencillo de comprender, y estable.
- b) Acceso al Portal de Partners: Donde podrá tener conocer y descargar manuales de procedimientos, descripciones de productos, y herramientas, presentaciones, flyers, trípticos, tarjetas de presentación y demás recursos para el mercadeo.
- c) Aparición en el Directorio de Partners: Agregue profesionalismo y currícula a su perfil mediante la integración al directorio de partners.
- d) Programas de capacitación: Tendrá acceso a los programas de capacitación continua en modalidad presencial y online.
- e) Posibilidades de certificación: Podrá acceder a las certificaciones como asesor o consultor empresarial de Corporate Excellence; agregando valor curricular a su perfil.
- f) Soporte y asesoría continúa: Obtenga apoyo durante su integración o como asistencia técnica permanente.
- g) Plan de carrera: Se brindan oportunidades de desarrollo dentro de la organización.
- h) Beneficios adicionales: Se otorgan por cumplimiento de objetivos y puede incluir un bono trimestral de productividad, premios cuatrimestrales al mejor partner, seguros de vida y gastos médicos mayores, etcétera.

¿Cuáles son las comisiones?

El esquema de comisiones toma como base para el cálculo el monto total de las ventas (excluyendo el IVA) efectuadas en el mes de colocación del producto.

Monto total de ventas / Mensual		% Comisión
Mínimo	Máximo	
\$2,000	\$10,000	10%
\$10,001	\$20,000	12%
\$20,001	\$50,000	14%
\$50,001	\$100,000	16%
\$100,001	\$500,000	18%
\$500,001	∞	20%

Dichas comisiones se pagan en tiempo de acuerdo al método de pago del cliente final (efectivo, a crédito, en parcialidades, etcétera).



Cualquier duda contáctenos al siguiente correo:

asesoría@solucionesyconsultoria.com.mx